

ΣΤΗΡΙΓΜΑ ΣΤΗΝ ΕΞΩΣΤΡΕΦΕΙΑ

Ο ΟΑΕΠ στηρίζει τους Έλληνες εξαγωγείς προσφέροντας σαφείς και ανταγωνιστικές λύσεις στην ασφάλιση και χρηματοδότηση των εξαγωγών τους. Συμβάλλει έτσι καθοριστικά στο να βγει το συντομότερο δυνατό η χώρα από την οικονομική κρίση αφού οι εξαγωγές είναι η «νέα βαριά» βιομηχανία της Ελλάδας.



Από τον **Άγγελο Κωτσιόπουλο**, Γενικό Διευθυντή Οργανισμού Ασφάλισης Εξαγωγικών Πιστώσεων (ΟΑΕΠ)

Σήμερα όλοι αναγνωρίζουν πλέον ότι για ένα σημαντικό αριθμό επιχειρήσεων η κρίση αποτέλεσε το έναυσμα για το μεγάλο βήμα στο εξωτερικό. Για αρκετές από αυτές ήταν μια λύση ανάγκης, προκειμένου να εξασφαλίσουν τη βιωσιμότητά τους και μαζί αρκετές θέσεις εργασίας. Τώρα πλέον είναι συνειδητή επιλογή καθώς ολοένα και περισσότερες την αναδεικνύουν σε βασικό άξονα της στρατηγικής που χαράσσουν. Θα πρέπει όμως να σημειώσουμε ότι οι Έλληνες εξαγωγείς συχνά αντιμετωπίζουν τόσο εμπορικούς όσο και πολιτικούς κινδύνους, οι οποίοι μπορεί να αποβούν καθοριστικοί για τη βιωσιμότητα των επιχειρήσεών τους.

Γενικά, ο κάθε Έλληνας εξαγωγέας έχει τρεις προκλήσεις να αντιμετωπίσει σε καθημερινή βάση.

Πρώτον, να βρει πελάτες-αγοραστές στις αγορές εξωτερικού, δεύτερον να εξασφαλίζει την πληρωμή της αξίας των προϊόντων τα οποία πωλεί «επί πιστώσει», και τρίτον να βρει χρηματοδότηση για τις βραχυπρόθεσμες εξαγωγικές πιστώσεις που παρέχει, ώστε να μην αντιμετωπίσει προβλήματα ρευστότητας.

Για το πρώτο πρόβλημα, δηλ. την εύρεση πελατών-αγοραστών στο εξωτερικό, αρμόδιοι να βοηθήσουν είναι οι φορείς του δημόσιου και ιδιωτικού τομέα, ενώ για τα άλλα προβλήματα ο Οργανισμός έχει σημαντικά προγράμματα τόσο για την εξασφάλιση της πληρωμής, όσο και τη χρηματοδότηση των εξαγωγών.

Σημαντικοί είναι οι λόγοι που μπορούν να οδηγήσουν κάποιον να συνεργαστεί με τον ΟΑΕΠ. Αναφέρομαι κατ' αρχάς στα ανταγωνιστικά ασφάλιστρα και στο ποσοστό κάλυψης μέχρι 95% της ασφαλιζόμενης αξίας. Επιπλέον, ο

εξαγωγέας καλύπτεται από την πρώτη κιόλας εξαγωγή, ανεξαρτήτως ποσού και για όλες τις χώρες της ΕΕ, του ΟΟΣΑ, αλλά ακόμα και σε χώρες υψηλού κινδύνου (Β. Αφρική, Μ. Ανατολή, χώρες Κεντρικής και Ανατολικής Ευρώπης κ.λ.π.)

Ο «Οργανισμός Ασφάλισης Εξαγωγικών Πιστώσεων» (ΟΑΕΠ) προσφέρει Προγράμματα Ασφάλισης, τα οποία προστατεύουν αποτελεσματικά τους Έλληνες επιχειρηματίες που δραστηριοποιούνται στο εξωτερικό, είτε με εξαγωγές, είτε με τεχνικά έργα, είτε με άμεσες επενδύσεις. Τα Προγράμματα Ασφάλισης είναι τα εξής:

1. Πρόγραμμα Ασφάλισης Βραχυπρόθεσμων Εξαγωγικών Πιστώσεων για εξαγωγές προϊόντων & υπηρεσιών, με το οποίο καλύπτονται τόσο εμπορικοί, όσο και πολιτικοί κίνδυνοι.
2. Πρόγραμμα Ασφάλισης

Μεσο-μακροπρόθεσμων Εξαγωγικών Πιστώσεων για Εξαγωγές Προϊόντων και Τεχνικά Έργα Εξωτερικού και
3. Πρόγραμμα Ασφάλισης Επενδύσεων στο Εξωτερικό.

Για τα προγράμματα 2 & 3 ασφαλίζονται μόνο πολιτικοί κίνδυνοι.

Για την εξασφάλιση της πληρωμής των προϊόντων, που οι εξαγωγείς μας πωλούν «επί πιστώσει» στο εξωτερικό, ο ρόλος του ΟΑΕΠ είναι σημαντικός και οι διαδικασίες ασφάλισης και αποζημίωσης είναι απλές.

Επίσης, πρέπει να τονιστεί, ότι όσον αφορά στις εξαγωγικές πιστώσεις, οι ιδιωτικές εταιρείες ασφαλίζουν μόνο «εμπορικούς» κινδύνους και μόνο με συμβόλαια "GLOBAL", ενώ ο ΟΑΕΠ ασφαλίζει «εμπορικούς» και «πολιτικούς» κινδύνους και προσφέρει δύο τύπους συμβολαίων: Συμβόλαιο «Μεμονωμένων Φορτώσεων» και συμβόλαιο "GLOBAL".

Και τα δύο Προγράμματα μπορούν να έχουν διάρκεια ενός έτους, ενώ τα ασφαλιστρα κυμαίνονται σε σχετικά χαμηλά επίπεδα, ώστε να μην επιβαρύνουν υπέρμετρα τους ασφαλιζόμενους εξαγωγείς, και ταυτόχρονα, να μην καθιστούν λιγότερο ανταγωνιστικά τα εξαγόμενα ελληνικά προϊόντα, αφού είναι γνωστό ότι το κόστος ασφάλισης μετακυλύεται στην τιμή τους. Εννοείται βέβαια ότι, τα οριζόμενα ασφαλιστρα εξαρτώνται από πολλούς επιμέρους παράγοντες όπως: η χώρα προορισμού, η φερεγγυότητα του ξένου αγοραστή, ο τρόπος διακανονισμού της πληρωμής, το ύψος των συνολικών συναλλαγών, το ιστορικό ζημιών του εξαγωγέα, τον αριθμό των κινδύνων μη πληρωμής που ζητείται να καλυφθούν κ.ά. Σε κάθε περίπτωση όμως τα ασφαλιστρα είναι ανταγωνιστικά.

Ωστόσο, για το σημαντικό πρόβλημα της εξεύρεσης χρηματοδότησης που αντιμετωπίζουν οι εξαγωγείς ο ρόλος του ΟΑΕΠ είναι καταλυτικός και καθοριστικός.

Είναι πέρα από βέβαιο ότι η «σφικτή» πολιτική που ακολουθούν οι τράπεζες τα τελευταία χρόνια έχει δημιουργήσει τεράστια προβλήματα ρευστότητας. Έτσι, το ενδιαφέρον των εξαγωγικών επιχειρήσεων στρέφεται σε λύσεις όπως του προγράμματος «ΕΞΩΣΤΡΕΦΕΙΑ» του Οργανισμού, που τους δίνει τη δυνατότητα να εξασφαλίσουν άμεσα ρευστότητα, η οποία είναι και το μεγάλο ζητούμενο. Οι εξαγωγείς που ασφαλίζονται στον ΟΑΕΠ και εντάσσονται στο πρόγραμμα «ΕΞΩΣΤΡΕΦΕΙΑ», μπορούν να χρηματοδοτηθούν από την τράπεζα της επιλογής τους, χωρίς καμία άλλη απαίτηση «εμπράγματος» ασφάλειας ή άλλης διασφάλισης, με ποσό που αντιστοιχεί στο 80% της αξίας των ασφαλισμένων από τον ΟΑΕΠ τιμολογίων, με ανώτατο ανακυκλούμενο όριο ανά εξαγωγή το 1.000.000 ευρώ, για διάρκεια πιστώσεων από 1-4 μήνες και με σχετικά ευνοϊκό επιτόκιο.

Εκείνο όμως που κάνει το συγκεκριμένο πρόγραμμα όχι μόνο σημαντικό αλλά και ξεχωριστό, είναι το γεγονός ότι σε περίπτωση ζημίας, ενώ στην ασφάλιση πρέπει να παρέλθει ο χρόνος (δύμηνο, τρίμηνο, τετράμηνο ανάλογα με την περίπτωση) για να διαπιστωθεί ο κίνδυνος και η ζημία και κατόπιν να κινηθεί με εξώδικα ο ίδιος ο εξαγωγέας, στο πρόγραμμα «ΕΞΩΣΤΡΕΦΕΙΑ» αυτό δεν ισχύει. Και αυτό γιατί ο εξαγωγέας κρατάει το 80% που ήδη έχει εισπράξει και μάλιστα σε ελάχιστο χρόνο από τη φόρτωση των προϊόντων του και ο Οργανισμός αναλαμβάνει να κινηθεί δικαστικά κατά του ξένου αγοραστή για την είσπραξη ολόκληρης της οφειλής.

Στη σημερινή δύσκολη εποχή που το πρόβλημα είναι η ρευστότητα των επιχειρήσεων το πρόγραμμα «ΕΞΩΣΤΡΕΦΕΙΑ» είναι το «οξυγόνο» των Ελλήνων εξαγωγέων. Σημαντική συμβολή στην υλοποίηση του προγράμματος «ΕΞΩΣΤΡΕΦΕΙΑ»



**Ο ΟΑΕΠ
στηρίζει με τα
προγράμματά
του δυνατά και
με συνέπεια τους
Έλληνες εξαγωγείς
προσφέροντας σαφείς
και ανταγωνιστικές
λύσεις στην ασφάλιση
και χρηματοδότηση
των εξαγωγών τους.**

αποτελεί η Συμφωνία Συνεργασίας που πολύ πρόσφατα υπεγράφη μεταξύ του ΟΑΕΠ και της Παγκρήτιας Τράπεζας. Μέσω αυτής της συνεργασίας παρέχεται η δυνατότητα στις Κρητικές επιχειρήσεις να έχουν πρόσβαση στο πρόγραμμα «ΕΞΩΣΤΡΕΦΕΙΑ» του Οργανισμού μέσω της Τράπεζας με την οποία τόσα χρόνια συνεργάζονται. Έτσι εξασφαλίζεται για τους εξαγωγείς η ασφαλιστική κάλυψη των εξαγωγικών τους πιστώσεων με ταυτόχρονη παροχή ευέλικτων τραπεζικών και χρηματοδοτικών προϊόντων. Ουσιαστικά προσφέρεται και στις κρητικές επιχειρήσεις, με εγγύηση της «δικής τους» Τράπεζας, μέσω του χρηματοδοτικού αυτού εργαλείου που ονομάζεται Πρόγραμμα «ΕΞΩΣΤΡΕΦΕΙΑ» του ΟΑΕΠ, μια σειρά πλεονεκτημάτων, αφού δίνεται στους εξαγωγείς της Κρήτης η πρόσβαση σε πηγές χρηματοδότησης χαμηλότερου κόστους, ανακτώντας σε πολύ σύντομο χρονικό διάστημα την απαιτούμενη ρευστότητα για τις επιχειρήσεις τους. Και όχι μόνο αυτό, αλλά διασφαλίζονται από τον κίνδυνο μη πληρωμής τους από τους ξένους αγοραστές.

Ο ΟΑΕΠ στηρίζει με τα προγράμματά του δυνατά και με συνέπεια τους Έλληνες εξαγωγείς προσφέροντας σαφείς και ανταγωνιστικές λύσεις στην ασφάλιση και χρηματοδότηση των εξαγωγών τους. Με αυτόν τον τρόπο, συμβάλει σημαντικά και καθοριστικά στο να βγει το συντομότερο δυνατό η χώρα από την οικονομική κρίση.